

# Producción en un sistema sencillo, pensando en el futuro

Ing. Agr. María Fernanda Bove Itzaina  
Plan Agropecuario

En el marco del Proyecto de relevamiento de mejoras en la recría de machos conversamos con Federico Tarán, productor colaborador del proyecto, quien nos contó de su forma de trabajo y su historia.

El predio de Federico denominado Verde Alto, está ubicado en el paraje Sauce del Olimar, a 15 km de la ciudad de Treinta y Tres. Comprende un área de 200 ha propias y 100 ha arrendadas y se dedica a la recría e

invernada de terneros machos. Federico Taran tiene 38 años, está casado con Virginia y tiene dos hijos, Juan (10 años) y Lucia (7 años). Como principal actividad, Federico tiene un taller mecánico donde trabaja junto con Virginia. Los fines de semana y tiempo libre los dedica al trabajo de campo. Las dos pasiones que lo motivan son los “fierros” y el campo.

La actividad pecuaria la desarrolla con el objetivo de poder vivir en el campo y tenerlo como actividad principal de futuro. Persiguiendo este objetivo, en la actualidad invierte tiempo en adquirir conocimientos, participando de charlas, jornadas y cursos relacionados con la temática. Además está mejorando el campo en subdivisiones, montes, agua-



Foto: Plan Agropecuario

das, fertilización e incorporación de leguminosas al campo natural.

A partir del 2015 tiene el objetivo de pasar de un 5% de área mejorada en el área propia a un 26%, dentro de las cuales se van a implantar 10 ha de pradera perenne con Festuca y trébol blanco.

## Un poco de historia...

Para poder ver la forma de trabajar del productor tenemos que situarnos en su historia y en cómo se fueron dando los eventos hasta llegar al sistema actual. Federico realizó sus estudios en la ciudad de Treinta y Tres, hizo hasta tercer año de liceo y luego estudió mecánica en la UTU. Luego se fue a Montevideo a trabajar durante un año en un taller mecánico.

En el año 1996 (con 19 años), mediante la ayuda de su padre, emprende un taller propio en Treinta y Tres, siendo su principal actividad y fuente de ingreso; desde ese año y hasta la fecha, Federico ha trabajado de forma ininterrumpida en el taller.

El trabajo y el gusto por el campo surgen desde la niñez, ya que el que explota es un predio perteneciente a la Familia Tarán desde 1966, donde el bisabuelo de Federico lo compró como forma de inversión.

“Mi padre lo usaba como caja de ahorro, lo manejaba de lejos y siempre tenía otras actividades. Si yo hubiese vivido en el campo desde niño, hubiese agarrado solamente para el campo porque le tengo pasión”

En el año 2000 Federico y Virginia se casan y se van a vivir al predio para cuidar los animales a su padre y viajaban todos los días a la ciudad para atender el taller.

“Virginia es una gran compañera y como también le gusta el campo, nos hicimos una casa y comenzamos la actividad propia con la compra de algunas vacas”

En el 2005 nace Juan y se van a vivir a Treinta y Tres ya pensando en el estudio de los hijos. En el 2007 nace Lucia.

## En el camino recorrido en la producción, ¿cuáles consideras que han sido los principales errores cometidos?

“El principal error fue la alta carga con la que trabajaba. Cuando empecé con la producción me ponía contento con la cantidad de animales que tenía en el campo y no media los kilos ni los indicadores productivos. Cuando realicé el primer curso del Plan Agropecuario me enseñaron la importancia de trabajar con cargas ajustadas y le di un giro a este tema.”

En este momento se trata de manejar con dotaciones de 1 UG/há en el campo propio (con 123 de índice CONEAT) y en el predio arrendado que es más duro con dotaciones de 0.70-0.80 (con 60 de índice CONEAT).

“Otro cambio realizado fue que al inicio hacía cría y pude ver que estos campos son buenos y me pasé a la recría. En esta zona la gente no invernaba los novillos porque decían que el campo no daba, pero fui viendo que los novillos se aprontaban y salían gordos así que opté por la recría e invernada. Además este sistema es más sencillo que la cría y para manejar la producción de lejos, como es mi caso, necesitaba un sistema sencillo.”

“Un error grande que tuve fue en el plano sanitario; en el año 2005 se me murieron 19 animales por mancha y gangrena. A partir de ese momento comencé a tomar medidas drásticas con las vacunaciones estratégicas.”

### **¿Cuáles han sido los principales avances que han marcado una diferencia en lo productivo?**

“Lo principal ha sido el tratamiento sanitario al ingreso de los terneros al predio. Se les da un antiparasitario y vacunas contra clostridios y queratoconjuntivitis, con posterior refuerzo de las mismas. Había fuerte problema con las enfermedades de ojos, ahora se terminó ese problema, prácticamente no hay animales enfermos.”

“Desde fines del 2014 el campo arrendado se infestó con garrapata y estoy tratando de aprender a controlarla para poder manejar ese tema de manera eficiente.”

“Por otro lado, desde hace dos años suplementamos los terneros durante el primer invierno y eso lo veo como algo positivo ya que no es tanto trabajo, porque se mueven pocos kilos y el efecto se ve desde el primer momento y hasta que se embarcan los novillos. Además mediante las capacitaciones he ido viendo la importancia de un buen manejo alimenticio durante el primer invierno de los terneros.”

### **¿Cómo trabajas frente a las dudas y las decisiones del campo?**

“Trato de ir a charlas y hacer cursos, además el Ing. Agr. Santiago Barreto (técnico para el departamento de Treinta y tres del IPA) es en quién me apoyo para tomar las decisiones agronómicas y en el plano veterinario consulto al Dr. Norberto Paiva.”

“Formamos un grupo para los planes de producción responsable, pero me es difícil reunirme por la falta de tiempo.”

### **Durante el transcurso del proyecto de recría de machos, ¿qué te ha aportado el mismo?**

“El principal cambio que quiero hacer es acortar la edad de faena, desde hace un tiempo me lo planteé como objetivo y durante el transcurso del proyecto lo he podido ir ratificando. Embarcaba los novillos de 6 y 8 dientes y pienso que este año vamos a bajar la edad solamente con la suplementación durante el primer invierno.”

“En general no realizaba análisis económico del predio, pero al realizarlo y tener los márgenes de la actividad pude ver que hay que tener mucho cuidado con las compras de la reposición, en cuanto a la calidad de los animales, ya que uno a veces compra en función del precio y no mira la calidad de los mismos. Con las pesadas individuales pudimos ver la evolución de peso de los terneros y con esto que los terneros muy chicos y ‘apunados’ por más que uno les dé de comer lo mejor, en las ganancias de peso nunca se expresa su potencial de crecimiento. Sin embargo terneros mejor criados y con mejor genética siempre presentan mayores ganancias.”

“También a través del análisis económico, vi que tengo que tener más cuidado con el precio de la rentas ya que están muy altas en la zona y esto me puede llevar a que haya años que ‘cambie la plata’ y prácticamente no se obtenga margen de la actividad.”

“Otro tema de relevancia que surgió en la jornada es el aspecto sanitario al ingreso de los terneros al predio. Es importante la cantidad de productos que se dan pero también el momento y la forma en que se dan.”

“La jornada me dejó cosas positivas y muchas dudas con los comentarios y

sugerencias de los productores y técnicos participantes, como por ejemplo si comprar terneros de 6 meses o de año con más de 200 kg. Otra fue el tema de la venta de los novillos, si vender novillos terminados con 520 kg o de 400 y algo de kg.”

### **¿Cuáles son las conclusiones sacadas?**

“Los aspectos tratados como bajar la edad de faena y afinar el proceso de compra buscando con animales de mayor calidad y en lo posible castrados. También surgieron temas como el plan sanitario, que ya lo tenía bastante afinado en los productos a dar, pero me faltaba el momento y la forma de vacunación y de dosificación, son elementos importantes que obtuve.”

“Estoy pensando en entregar el campo arrendado cuando termine el contrato si las rentas continúan con estos precios, que son muy difíciles de pagar. En el caso de entregar el campo arrendado tendría que pensar en una mayor intensificación del campo propio sin cambiar la estructura de un sistema que lo puedo manejar pocos días a la semana y teniendo en cuenta el problema de mano de obra que hay en estos tiempos.”

“La idea es ir aprendiendo, ver los números reales de la actividad, porque es linda la tranquilidad del campo y el estilo de vida, pero necesito un tiempo de análisis para saber bien que margen nos deja el negocio.”

“El establecimiento tiene mucho potencial, tengo que tomar decisiones más estratégicas o de oportunidad.”

Todas las actividades y la forma de vida que lleva Federico son pensando en su familia, en poder darles un buen futuro a través de una buena educación a sus hijos y en poder acompañar su crecimiento.

En el plano productivo nos encontramos con un establecimiento en un año crucial, donde se están realizando inversiones y cambios. Federico es una persona muy inquieta que siempre está tratando de aprender para poder ir mejorando. Tiene claro los objetivos productivos y va adecuando las actividades para poder lograr un sistema sencillo y eficiente. ■