



# AYER ESTUVIMOS...

con el presidente del Banco Cooperativo Ovino, señor Julián Ariztia y beneficiarios de dicho Banco, el que luego de cinco años de actividad, continúa asistiendo con éxito a pequeños productores rurales de los Departamentos de Soriano y Colonia.

## Cómo nace esta idea del Banco Ovino y qué objetivos se han marcado?

La primera experiencia que tuvimos fue realizada no en base a lanares, sino que fue hecha con un productor que estaba con graves problemas económicos, en plena crisis del campo como fue aquella del año '81-82 y se le presta, con recursos de SO. FO. CA. (Sociedad de Fomento de Colonia Agraciada) dinero para comprar vacunos.

Ahí surge la primera experiencia. Se pudo reflotar la empresa y en el año '84 a raíz de esto nace la idea de seguir colaborando con empresas que se encontraban en situaciones difíciles y más que nada darle la posibilidad a gente joven del campo que pudiera seguir radicada en el mismo y que no siguiera la emigración del campo a la ciudad. Entonces nace esto, que se le dio el nombre de Banco Ovino, que en vez de prestar dinero presta bienes de capital que son ovejas. Y porqué las ovejas, porque es lo más fácil de conseguir, era lo que más había en la zona.

## Cuál es la gente que pretende atender el Banco Ovino y cómo se selecciona?

La idea es atender a la gente que está con problemas económicos y que ya las instituciones bancarias no las asisten con créditos porque no tienen capitales suficientes y por otro lado a la gente que se quiere iniciar como productores, siendo ésta una forma de retenerlos en el campo, que no se vayan a la ciudad.

Son los dos tipos de situaciones, en las cuales hasta ahora ha intervenido el Banco mediante el otorgamiento de este crédito.

## Cuántos son los que participan dentro del Banco y cuántos con los participantes que tiene hoy como clientes?

Los que participan como beneficiarios de los préstamos del Banco son trece productores. Este capital de ovejas fue aportado por productores de la zona a los que se le pidió el 1% de la majada, a veces un poco más y otras veces menos, dependiendo de situaciones particulares. En resumen, los que aportaron el capital son alrededor de 60 productores. Actualmente, con una superficie promedio de 51 hás. y que han recibido más de 1.300 ovinos.

## El Banco tiene previsto algún tipo de asistencia técnica para estos beneficiarios?

Desde el año '84 hasta el '87 la asistencia técnica la prestaba SO. FO. CA. y el SUL a través de sus técnicos. Eran ellos los que se dedicaban a atender a estos productores. Además había una comisión de asesoramiento, que era la propia Comisión Directiva del Banco que participaba en una reunión anual de trabajo en cada establecimiento elaborando un programa y posteriormente lo que se hacía era el seguimiento.

Del año '87 en adelante se decidió contratar a el Ing. Brusoni para que hiciera el seguimiento de los establecimientos. Para nosotros fue un logro que esos productores se agruparan, que fueran ellos mismos los que oficiaran de grupo de asesoramiento para los establecimientos, con el seguimiento del Ing. Brusoni.

## Cuáles son las condiciones de esos créditos?

Estos créditos son a cinco años de plazo siendo los dos



primeros años de gracia total. Tanto los intereses como el capital se pagan durante los tres últimos años de la siguiente manera:

3er. año - Devolución por Intereses + Capital del 50% de lo prestado.

4to. año - Devolución por Intereses + Capital del 57% de lo prestado.

5to. año - Devolución por intereses + Capital del 65% de lo prestado.

El interés lineal de los cinco años es de un 13.8% en lanares, porque lo que se prestan son lanares y el repago es en unidades animales de similares características.

## Aprovechamos también este viaje para entrevistar a algunos beneficiarios entre los que se encuentra Ignacio Barceló al cual le preguntamos qué lo llevó a conectarse con el Banco Ovino?

Bueno, fue Julián Ariztia quien nos avisó. Nosotros teníamos la inquietud de continuar nuestra actividad en el medio rural dedicándonos a la producción, pero para ello, la única forma era la de obtener ovejas o animales sin sacar un crédito a mucho interés que no exigiera una garantía, más que nuestras ganas de trabajar.

## Cuántas ovejas les prestó el Banco Ovino y cuál la dotación actual?

En 1986 nos prestó 85 ovejas y 1 carnero y con otras que teníamos nosotros completamos la majada. Actualmente tenemos en total 280 ovinos, de los cuales 150 son majada de cría, 80 capones y 60 borregos.

## Cuántas hectáreas trabajan?

Son 14 Hás. aproximadamente en propiedad.

## Luis Dalola, cuando usted ingresó al Banco Ovino, qué beneficios obtuvo?

Ingresé en 1985 e inmediatamente se comenzó a trabajar intensamente porque venían tanto el grupo del Banco como los Ingenieros prácticamente casi todas las semanas buscándole una solución a mi problema. Además de las ovejas que me dieron se sumaron unas 300 más que se compraron con crédito y con la garantía de todo el grupo, porque el capital que yo tenía no me respaldaba. Ahí fué que sentí que empezamos a salir del pantano.

## Lo importante dentro de su fracción son los lanares?

Lo fuerte es el lanar pero también hay una punta de vacunos, aproximadamente unos 55. Pero creo que lo



importante es destacar que con la colaboración del Banco Ovino y su gente he logrado explotar toda la fracción y he logrado instalar una rotación de praderas y cultivos.

#### **Cuál es su situación financiera actual?**

Felizmente, hemos salido de todas las deudas las cuales eran importantes llegando a significar mas del 40% del capital. Hoy las deudas son insignificantes estando cubiertas sólo con una parte de los lanares.

#### **Usted creía que esa era la solución en el año '84?**

En el año '84 cuando empezamos yo creía que no salíamos más del pantano porque era tan grande el endeudamiento, como ya les comentaba, además porque ya estábamos muy desmoralizados. Las cosas iban de mal en peor.

#### **Qué lo decidió ingresar al Banco Ovino?**

Vinieron los muchachos acá, y trataron de convencerme, aunque no fue fácil, porque cuando uno está medio entregado la cosa se hace difícil, pero al final me convencieron para que ingresara. Hoy veo que no ha sido un esfuerzo en vano, ha mejorado mucho mi sistema de vida y el modo de trabajar. También he logrado mejorar los campos, aunque falta mucho por hacer, pero vamos marchando y lo que es más importante he mejorado mucho mi situación económica.

#### **Y el ánimo ha cambiado?**

Lógicamente ha cambiado totalmente, es otro modo de trabajar.

**Finalmente y después de haber transcurrido 5 años ya de esta experiencia qué piensa el Presidente acerca del futuro de BA.CO.OV. y cuál será su incidencia en la zona?**

Yo creo que hoy el Banco Ovino tiene cada vez más campo de acción. Comenzando por el tema de la juventud a la cual se le está haciendo cada vez más difícil iniciarse en el campo por lo que el camino más seguro y el que más futuro le depara al Banco es la asistencia a productores jóvenes que tengan el predio a cualquier título. Es ahí donde nosotros podemos ayudar no sólo a poblar ese campo, cuidando la parte económica, sino que también podemos hacer y los estamos haciendo que éstos establecimientos se tecnifiquen y desarrollen, porque pensamos que es la única forma que hoy y aún dentro de un tiempo sigan siendo rentables.

**Bueno muchas gracias Julián por permitirnos difundir esta experiencia a otros productores y otras zonas del país. Les deseamos el mayor de los éxitos.-**

Muchas gracias a ti Ricardo. Espero que esto sirva y que la idea prenda en otras zonas del país porque es algo que puede tener mucho futuro.

**R.R.**